

調査の概要

資料1-2

対象者数: トラック運送事業者 1,250者 ((公社)全日本トラック協会を通じて依頼)

有効回答数:735者 (回収率58.8%)

調査期間: 平成28年2月1日(月)~2月19日(金)

質問事項: ①適正な運賃が収受できているか

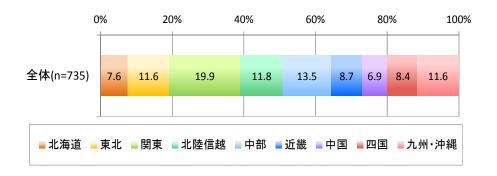
②付帯作業費、待機料金などの収受状況

③取引相手から不適切な行為がなされたことがあるか

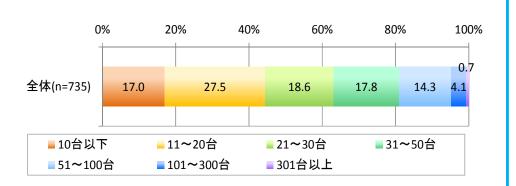
④書面化できているか 等

回答者の属性



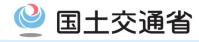


車両台数



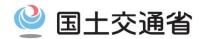
下請の状況

○回答者735者のうち、80%(589者)は何らかの業務を下請に降ろしている。



不適切な行為の実態

| < | 左記の行為をされたことがある >と回答した事業者の割合 |
|--|-----------------------------|
| 〇荷主都合による荷待ち待機をさせられたが、費用の支払いがない | 83.6%(4頁参照) |
| 〇燃料高騰分の費用を収受できていない | 78. 9% |
| 〇運送契約の書面化ができていない | 74.3%(5頁参照) |
| 〇適正運賃・料金の収受ができていない | 70. 5% (3頁参照) |
| 〇検品や商品の仕分け等の附帯作業をさせられたが、費用の | |
| 支払いがない | 58. 5% (4頁参照) |
| 〇無理な到着時間の設定 | 45. 2% |
| 〇高速道路利用を前提とした時間指定がされているが、高速道路料金 のませいがない | 42 204 (4百分四) |
| の支払いがない | 43.3% (4頁参照) |
| 〇原価を考慮せずに一方的に運賃を決定された | 26. 7% |
| 〇契約後に運送費を値引されたり、契約にない付加的な運送を強いられた | 13. 7% |
| 〇運送費の支払遅延 | 11. 4% |
| 〇取引相手や関係会社の物品の購入強制 | 9. 8% |
| 〇理不尽な損害賠償の負担 | 9. 5% |
| 〇無理な要求を断った事による取引停止 | 5. 7% |



適正運賃・料金の収受状況

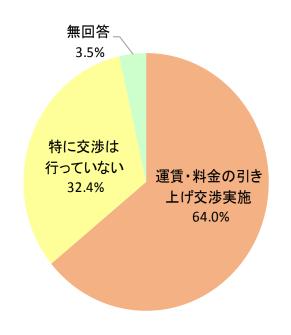
適正運賃・料金を100%収受できている(25%)

〇適正な運賃・料金を収受できている事業者のうち約6割の事業者が取引先に運賃・料金の引き上げ交渉を実施していた。

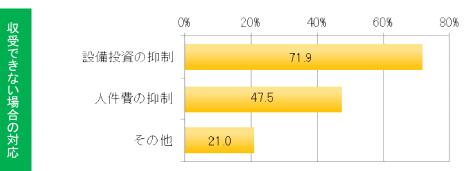
一部でも収受できていない(75%)

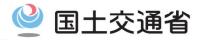
- 〇約5割の事業者が「元請トラック事業者が仲介手数料を 取りすぎている」と回答。
- 〇約4割の事業者が「荷主等から不利益を被る恐れがあり、 運賃・料金の引き上げ交渉ができないため」と回答。
- 〇収受できない場合には、設備投資(車両の買い換え等)や人 件費の抑制により対応。

適正な運賃・料金収受が収受できている事業者の取組









自社で実運送を担っている取引

- 〇待機料金について83.6%、附帯作業費について58.5%、高速料金について43.3%の事業者が収受できていないと回答。
- 〇いずれの場合も4割を超える事業者が料金の支払いについて、「荷主・元請には交渉していない」と回答。

待

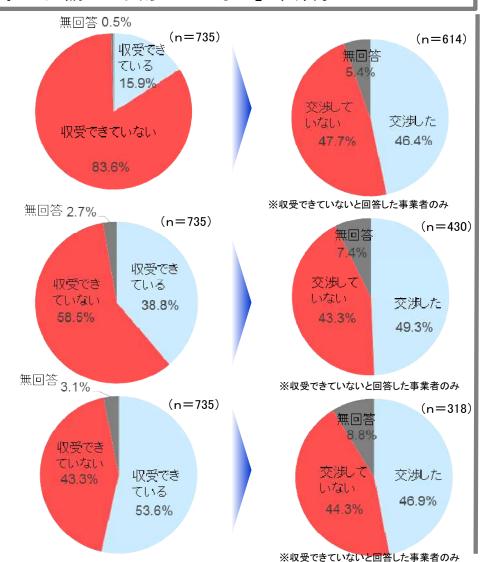
附

費

高

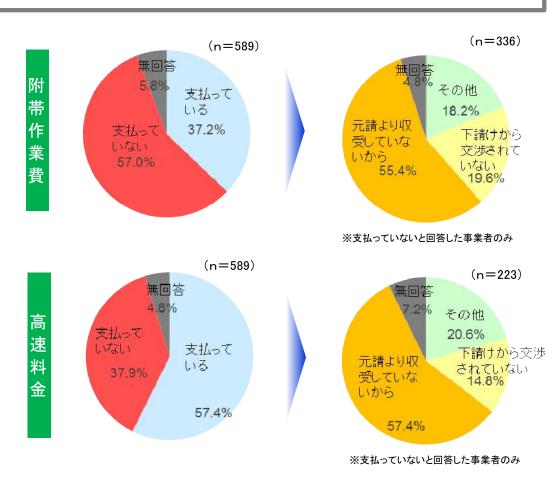
速

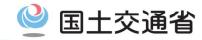
金



下請けとの取引

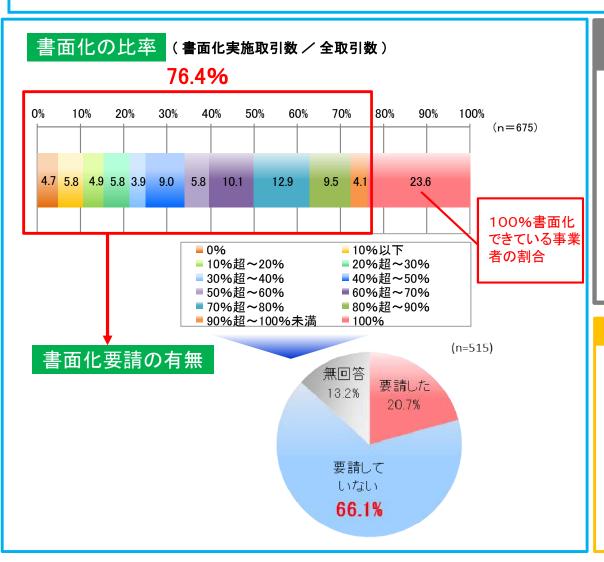
- 〇附帯作業費について、下請けに支払っていない事業者が 約6割。
- 〇そのうち約6割は、「元請より収受していないから」と回答。 「下請から交渉されていない」と回答する事業者も多数。





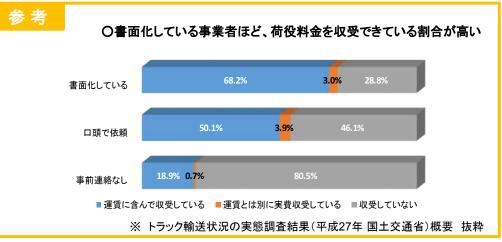
書面化の状況(実運送を自社で担っている取引)

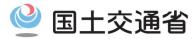
- 〇「書面化ができていない取引がある」と回答した事業者は76.4%。
- 〇そのうち、「荷主・元請に対して書面化の要請はしていない」と回答した事業者は66.1%。



要請していない理由

- ○荷主の理解が得にくい
- 〇取引相手の担当部署の責任者が嫌がるため
- ○長年の取引上の慣例から、そのままの状態
- 〇スポット取引で継続的な荷主でないため
- 〇運行内容がさまざまなため、様式の統一が困難

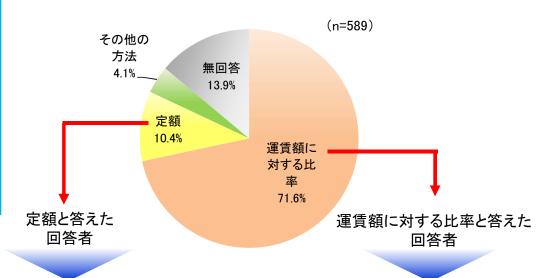




- ○真荷主からみて1番目~3番目での受注が多い。
- ○運賃額に対する比率で手数料を収受しているものが多い。
- 〇手数料の比率は、1取引あたり「運賃額の5%~8%」が最も 多い。(43.5%)
- ○運賃の10%超の手数料を取る事業者も存在する。(17.1%)
- 〇定額では、1取引あたり「1,000円~2,000円」「2,000円~3,000円」が多い。

発注者の立場

下請事業者からの手数料の収受方法



受注者の立場

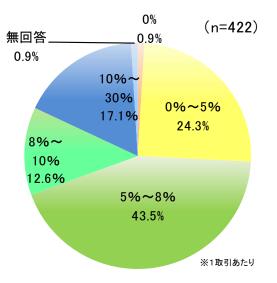
真荷主から見た受注の立場

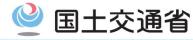
(複数回答, n=735) 0% 20% 40% 80% 100% 60% 1番目 84.9 2番目 67.9 3番目 41.4 4番目 16.6 5番目以降 10.1 無回答 9.5

取扱手数料の金額(円)



取扱手数料の割合(%)





取引条件改善に向けた課題

- < 適正な運賃・料金の収受に関して >
 - 〇取引相手である荷主・元請と交渉を行うことが重要
 - 交渉しても荷主・元請から不利益を被らない環境を作ることが重要
 - ○多層構造により仲介手数料が数次に渡り取られており、適正な運賃・料金収受の妨げの一因になっている
- < 契約の書面化に関して >
 - 〇適正な運賃・料金収受のため、荷主・元請へ契約書面化を要請する ことが重要
 - 〇契約書面化を導入できる環境を作ることが重要